

数据表



# 买家动态折扣解决方案

通过我们的买方动态折扣解决方案，  
提升您的利润率并加强与供应商关系

## 解决方案概述

我们为买方提供的尖端动态折扣解决方案使你的组织能够优化现金流，提高盈利能力，并与你的供应商建立更牢固的关系。通过利用提前付款折扣的力量，你可以显著提高你的利润率，同时为你的供应商提供急需的流动资金。

凭借我们的先进技术和协作方法，你可以实现双赢的局面，使你的组织和你的供应商都受益。加入我们的旅程，改造你的采购和财务运作，推动可持续增长，并培养一个强大和有弹性的供应链。

## 主要特征

### 自动对账

首先，我们的买方动态贴现解决方案提供自动对账，这简化了发票与相应付款的匹配过程。同样，这也消除了人工对账工作，减少了错误，从而为您的财务团队节省了时间。自动对账确保了发票与付款的准确匹配，使企业能够有效地管理其现金流并提高财务透明度。通过自动化这一关键过程，企业可以最大限度地减少延迟和差异，提高准确性，并优化其现金流管理。因此，可以提高运营效率和财务业绩。

### 业绩报告

接下来，我们的解决方案提供详细的绩效报告，对你的折扣计划的有效性提供宝贵的见解和分析。这些报告使您能够跟踪和衡量关键绩效指标（KPI）。例如，折扣捕获率、实现的提前付款折扣、现金流改善和供应商参与率。绩效报告使你有了数据驱动的洞察力，以做出明智的决定并优化你的折扣策略。通过利用绩效报告，你也可以获得对你的折扣计划的投资回报率的可见性，确定需要改进的地方，并实现更好的整体财务结果。

### 报价模拟

第三，我们的解决方案包括报价模拟功能。这允许你首先模拟不同的折扣方案，然后评估其对你的现金流和供应商关系的潜在影响。通过报价模拟，你可以轻松地模拟和分析各种折扣方案，如不同的折扣率或付款条件，并评估它们对你的现金流和供应商关系的影响。这一功能可以帮助您就最优化的折扣策略做出明智的决定。以及确保你在保持健康的供应商关系的同时，享有早期付款折扣的机会。

### 可定制的后端处理文件输入

最后，我们的解决方案提供一个可定制的后台处理输入文件，允许你配置和定义你自己的折扣规则和参数。这一功能使你能够根据你独特的业务要求来定制折扣方案。例如，折扣率、付款条件和资格标准。可定制的后端处理输入文件也让你对你的折扣计划有了灵活的控制，让你能够根据你的具体业务需求来调整和优化该计划。重要的是，这种定制功能确保折扣计划与你的业务目标和战略相一致，为你提供一个高度适应和可扩展的动态折扣解决方案。

#### 关于B2BE

B2BE旨在为用户提供全球范围的数字化供应链的解决方案，以帮助组织更好地管理其供应链流程，提高数据和流程的可视化、可审计性和可控性。B2BE团队在全球范围拥有20多年的行业经验，我们对于所从事的工作充满信心的热情、并致力于以创新的启发，丰富的知识和经验为客户带来超出预期的投资回报。

欲了解更多信息，请访问 [www.b2be.com](http://www.b2be.com)