



Datenblätter

Dynamische Diskontierung Lösungen für Lieferanten

Erschließen Sie das volle Potenzial Ihrer Liquidität mit der Dynamischen Discontierungs -Lösung für Lieferanten

Lösungsüberblick

B2BE's Dynamische Discontierungs -Lösung für Lieferanten, ein leistungsfähiges Instrument, das Ihnen hilft, Ihre Liquidität zu optimieren und Ihre Kundenbeziehungen zu stärken. Als Lieferant wissen Sie, wie wichtig es ist, Ihren Cashflow effektiv zu verwalten und gleichzeitig positive Beziehungen zu Ihren Kunden zu pflegen.

B2BE's Dynamischen Discontierungs -Lösung für Lieferanten bietet einen verbesserten und automatisierten Ansatz, der es Ihnen ermöglicht, die Kontrolle über Ihre Zahlungsbedingungen zu übernehmen und Ihre Liquidität zu maximieren, während Sie gleichzeitig kooperative und nachhaltige Partnerschaften mit Ihren Einkäufern pflegen. Schöpfen Sie das volle Potenzial der dynamischen Skontierung aus und steigern Sie die Leistung Ihrer Lieferanten mit der B2BE-Lösung für dynamische Skontierung.



Hauptmerkmale

Optimierte Angebotsanfragen

Unsere Dynamische Discontierungs -Lösung ermöglicht es Lieferanten, Rabattangebote direkt über die Plattform anzufordern, wodurch langwierige Verhandlungen entfallen. Lieferanten können auf der Grundlage ihrer Zahlungspräferenzen, ihres Cashflow-Bedarfs und ihrer geschäftlichen Prioritäten problemlos Rabattanfragen stellen. Diese Funktion vereinfacht daher den Prozess der Angebotseinholung bei Einkäufern und gewährleistet einen reibungslosen und effizienten Arbeitsablauf für Lieferanten. Erleben Sie die problemlose Einholung von Rabattangeboten und schöpfen Sie mit unserer Lösung das volle Potenzial der dynamischen Rabattierung aus.

Self-Service-Portal

B2BE's Dynamische Diskontierungs-Lösung bietet Lieferanten ein sicheres, cloudbasiertes Self-Service-Portal, über das sie ihre Rechnungen, Skontierungsoptionen und Zahlungsbedingungen einfach einsehen und verwalten können. Lieferanten können Einkäufer auf die einfach zu bedienende Plattform einladen. Das Portal ist benutzerfreundlich und bietet einen Echtzeit-Einblick in den Status von Rechnungen und Skontierungsanfragen.

Vergleichen Sie Angebote, prüfen Sie die Realisierbarkeit von Angeboten

Unsere Dynamische Diskontierungs-Lösung bietet Lieferanten eine einfach zu bedienende Schnittstelle zum Vergleich verschiedener Rabattangebote und zur Bewertung ihrer Machbarkeit. Lieferanten können schnell mehrere Rabattoptionen prüfen und bewerten und so fundierte Entscheidungen treffen, die mit ihren finanziellen Anforderungen und geschäftlichen Prioritäten übereinstimmen. Mit unserer Lösung wird der Angebotsvergleich zu einem nahtlosen und effizienten Prozess, der den manuellen Aufwand überflüssig macht.

Problemlose Lieferanten-Rabatte

Unsere Dynamische Diskontierungs-Lösung bietet einen automatisierten Rabattierungsworkflow, der den Rabattierungsprozess für Lieferanten vereinfacht. Von der Einreichung von Rabattanträgen bis zum Zahlungseingang minimiert unsere Lösung manuelle Eingriffe und rationalisiert den gesamten Rabattierungsprozess. Die zeitraubenden und arbeitsintensiven Rabattierungsprozesse gehören der Vergangenheit an, sodass Sie die Effizienz und den Komfort unseres automatisierten Workflows nutzen können.

Über B2BE

B2BE bietet elektronische Supply-Chain-Lösungen weltweit an, die Unternehmen dabei helfen, ihre Supply-Chain-Prozesse besser zu verwalten und ein höheres Maß an Transparenz, Prüfbarkeit und Kontrolle zu erreichen. Die Leidenschaft für das, was wir tun, treibt uns an, Innovation ist unsere Inspiration, und wir verfügen über ein umfangreiches Wissen. Mit über 20 Jahren Erfahrung sind die B2BE-Teams weltweit im Einsatz.

Weitere Informationen finden Sie unter www.b2be.com