



Data Sheet

# Oplossingen voor Dynamic Discounting

Beheer cashflow in real-time met Dynamic Discounting samenwerking tussen u en uw handelspartners

## Oplossingsoverzicht

**De cloudgebaseerde Dynamic Discounting-oplossing van B2BE is het antwoord op de vraag hoe je je supply chain kunt vereenvoudigen en stroomlijnen en tegelijkertijd je cashflow kunt optimaliseren. Zeg maar dag tegen de uitdagingen van handmatig kortingenbeheer of traditionele methoden. Het is nu tijd voor een meer dynamische en efficiënte aanpak van factuurkorting.**

Met de Dynamic Discounting-oplossing van B2BE kun je de voordelen van een snellere cashflow en sterkere relaties met leveranciers benutten. Net als robuuste partnerschappen met je inkopers en verbeterde financiële flexibiliteit.

Zeg vaarwel tegen arbeidsintensieve processen. Zeg hallo tegen een gestroomlijnde, geautomatiseerde oplossing die jouw bedrijf in staat stelt uit te blinken in het huidige concurrerende zakelijke landschap. Ervaar de kracht van de innovatieve technologie van B2BE bij het optimaliseren van je kortingsprocessen en het bereiken van een grotere operationele efficiëntie.



## Belangrijkste kenmerken

### **Moeiteloos en efficiënt**

Ten eerste beschikt onze oplossing voor dynamische kortingen over een krachtige functie waarmee je opvallend snel en efficiënt aanbiedingen kunt maken en versturen. Met slechts een paar klikken kun je aanbiedingen configureren en plannen op basis van vooraf geconfigureerde instellingen. Het resultaat is een naadloos en probleemloos proces.

De tijd van tijdrovende handmatige offertes maken en onderhandelen is voorbij. Nu kun je gebruikmaken van onze geavanceerde Scheduler, waarmee je binnen enkele seconden of minuten aanbiedingen kunt uitbrengen. Je kunt snel reageren op veranderende marktomstandigheden of tijdgevoelige kansen. Dit geeft je een concurrentievoordeel in de huidige zakelijke omgeving. De markt is snel en vereist snelle reacties.

Zeg vaarwel tegen vertragingen en gemiste kansen, en zeg hallo tegen onmiddellijke inzet van aanbiedingen met onze oplossing Dynamic Discounting.

### **Goedkeuringen op meerdere niveaus**

Onze Dynamic Discounting-oplossing wordt geleverd met een zeer configureerbare workflow waarmee je autorisatiebehoefte eenvoudig kunt routeren naar de juiste medewerkers. Met de flexibele instellingen kunt u het goedkeuringsproces definiëren dat past bij de structuur en hiërarchie van uw organisatie. Of het nu gaat om het routeren van goedkeuringen naar specifieke personen, teams of afdelingen, onze oplossing geeft u de mogelijkheid om de workflow aan te passen aan uw unieke autorisatie-eisen. Dit zorgt ervoor dat het juiste personeel op het juiste moment betrokken is bij het goedkeuringsproces.

Bovendien stroomlijnt het het besluitvormingsproces en zorgt het voor efficiënte en nauwkeurige autorisatie. Zeg vaarwel tegen handmatige goedkeuringsrouting en hallo tegen een naadloze, configureerbare workflow. Een workflow die u tijd en moeite bespaart en tegelijkertijd de controle en naleving van uw Dynamic Discounting programma behoudt.

### **Geautomatiseerde implementatie van aanbiedingen**

Met onze Dynamic Discounting-oplossing kunt u aanbiedingen naar uw handelspartners sturen op basis van vooraf geconfigureerde instellingen met behulp van de planningstool. Met deze geavanceerde mogelijkheid kunt u het verzenden van gerichte kortingsaanbiedingen automatiseren. Dit zorgt voor tijdige en consistente communicatie met uw partners.

U kunt ook eenvoudig regels en parameters instellen, zoals betalingstermijnen, kortingspercentages en andere criteria, om de optimale aanbiedingsopties voor elke handelspartner te bepalen. Dit stroomlijnt het kortingsproces, bespaart tijd en maakt handmatig ingrijpen overbodig.

Zeg vaarwel tegen tijdrovende handmatige taken en hallo tegen een geautomatiseerde, efficiënte en proactieve benadering van het aanbieden van kortingen aan uw handelspartners. Met onze planningstool kunt u er niet alleen voor zorgen dat uw kortingsinspanningen in lijn zijn met uw bedrijfsdoelen en -strategieën, maar kunt u uw handelspartners ook een naadloze ervaring bieden.



## Het Beleid

Onze Dynamic Discounting-oplossing biedt een ongeëvenaarde veelzijdigheid als het gaat om het bepalen van de beste aanbiedingsopties voor uw handelspartners. Met ondersteuning voor meerdere scenario's hebt u dus de flexibiliteit om uw aanbiedingen te configureren en aan te passen op basis van verschillende criteria. Bijvoorbeeld betalingstermijnen, kortingspercentages en factuurbedragen.

Zo kunt u uw cashflow optimaliseren en uw aanbiedingen afstemmen op de unieke behoeften en voorkeuren van uw handelspartners. Of het nu gaat om het aanbieden van vroegbetaalkortingen om snelle betaling te stimuleren of het maken van gepersonaliseerde aanbiedingen om relaties te versterken, onze oplossing geeft u de controle over het onderhandelingsproces en zorgt voor de best mogelijke resultaten voor uw bedrijf.

## Gesimuleerde scenario's

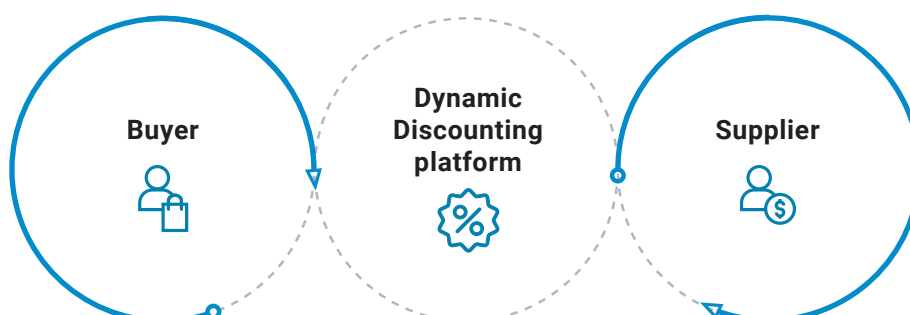
Onze Dynamic Discounting-oplossing biedt een ongeëvenaarde veelzijdigheid als het gaat om het bepalen van de beste aanbiedingsopties voor uw handelspartners. Met ondersteuning voor meerdere scenario's hebt u dus de flexibiliteit om uw aanbiedingen te configureren en aan te passen op basis van verschillende criteria. Bijvoorbeeld betalingstermijnen, kortingspercentages en factuurbedragen.

Zo kunt u uw cashflow optimaliseren en uw aanbiedingen afstemmen op de unieke behoeften en voorkeuren van uw handelspartners. Of het nu gaat om het aanbieden van vroegbetaalkortingen om snelle betaling te stimuleren of het maken van gepersonaliseerde aanbiedingen om relaties te versterken, onze oplossing geeft u de controle over het onderhandelingsproces en zorgt voor de best mogelijke resultaten voor uw bedrijf.

## Korting 'op maat'

Onze Dynamic Discounting-oplossing biedt u de flexibiliteit om het bruto- of nettobedrag te beheren voordat u korting geeft aan uw handelspartners. Met configureerbare opties kun je de aanpak kiezen die het beste aansluit bij je bedrijfsbehoeften en prijsstrategieën. Of je nu kortingen wilt toepassen op het brutobedrag, dat de oorspronkelijke factuurwaarde omvat, of op het nettobedrag, dat belastingen en andere kosten uitsluit.

Met onze oplossing kunt u de berekening van de bedragen beheren volgens de methode van uw voorkeur. Dit niveau van maatwerk zorgt ervoor dat u de oplossing eenvoudig kunt aanpassen aan uw bestaande prijsstructuren en financiële praktijken, waardoor deze naadloos aansluit op uw bedrijf. Krijg controle en flexibiliteit over uw kortingsaanpak en beheer de relaties met uw handelspartners nauwkeurig met onze oplossing voor dynamische kortingen.



# Wat je kunt bereiken met de B2BE Dynamic Discounting-oplossing



## Verbeterd cashflowbeheer

Onze Dynamic Discounting-oplossing helpt u te profiteren van vroegbetaalkortingen die door uw handelspartners worden aangeboden. Dynamic Discounting kan uw organisatie helpen uw werkkapitaal beter te beheren, de afhankelijkheid van externe financiering te verminderen en de financiële stabiliteit te verbeteren.



## Verhoogde kostenbesparingen

Door kortingsstrategieën te optimaliseren en te profiteren van vroegbetaalkortingen kan uw organisatie aanzienlijke kostenbesparingen realiseren. Met Dynamic Discounting kunt u gunstige kortingsvoorwaarden bedingen met uw handelspartners, wat resulteert in lagere kosten voor ingekochte goederen of diensten.



## Verbeterde relaties met leveranciers

Tijdige betalingen via Dynamic Discounting kunnen uw relaties met leveranciers helpen versterken. Door vroegtijdige betalingsopties aan te bieden, kunt u leveranciers stimuleren om de voorkeur te geven aan uw organisatie als handelspartner. Dit leidt tot een verbeterde loyaliteit van leveranciers, betere voorwaarden en een verbeterde samenwerking.



## Gestroomlijnde disconteringsprocessen

Dynamic Discounting kan het disconteringsproces automatiseren en stroomlijnen, waardoor handmatige en tijdrovende taken komen te vervallen. Bijvoorbeeld papieren workflows en handmatige berekeningen. Bovendien resulteert dit in snellere goedkeuringen van kortingen, minder fouten en een verbeterde algehele efficiëntie bij het beheren van kortingsprogramma's.



## Verhoogde zichtbaarheid en controle

Dynamic Discounting biedt uw organisatie meer inzicht in betalingsvoorwaarden, kortingsopties en kortingsprestaties. Hierdoor kunt u kortingsactiviteiten volgen en bewaken, de impact op de cashflow beoordelen en gefundeerde beslissingen nemen om kortingsstrategieën te optimaliseren.



## Flexibiliteit en maatwerk

Dynamic Discounting biedt flexibiliteit bij het instellen van kortingspercentages, betalingstermijnen en andere parameters op basis van de unieke behoeften en voorkeuren van verschillende handelspartners. Hierdoor kunt u kortingsstrategieën aanpassen en afstemmen op de vereisten van hun specifieke leveranciersbestand, waardoor de voordelen van het kortingsprogramma worden gemaximaliseerd.

---

### Over B2BE

B2BE levert wereldwijd elektronische supply chain oplossingen en helpt organisaties hun supply chain processen beter te beheren. Dit zorgt voor een beter inzicht, controleerbaarheid en controle over uw bedrijfsprocessen. We worden gedreven door een passie voor wat we doen, geïnspireerd door innovatie en ondersteund door een schat aan kennis. Met meer dan 20 jaar ervaring zijn er B2BE-teams wereldwijd actief.

Ga voor meer informatie naar <https://www.b2be.com>