



Fiches Techniques

Solutions d'escompte dynamique pour les clients

Augmentez vos marges bénéficiaires et renforcez vos relations avec vos fournisseurs grâce à notre solution Buyer Dynamic Discounting

Aperçu de la solution

Notre solution d'avant-garde Dynamic Discounting pour les acheteurs permet à votre organisation d'optimiser ses flux de trésorerie, d'améliorer sa rentabilité et de forger des relations plus solides avec ses fournisseurs. En tirant parti de la puissance des escomptes pour paiement anticipé, vous pouvez donc améliorer considérablement vos marges bénéficiaires tout en fournissant à vos fournisseurs les liquidités dont ils ont tant besoin.

Grâce à notre technologie avancée et à notre approche collaborative, vous pouvez parvenir à un scénario gagnant-gagnant où votre organisation et vos fournisseurs en bénéficient. Rejoignez-nous dans cette aventure pour transformer vos opérations d'approvisionnement et de finance, stimuler une croissance durable et favoriser une chaîne d'approvisionnement solide et résiliente.

Principales caractéristiques

Rapprochement automatisé

Tout d'abord, notre solution d'escompte dynamique pour les acheteurs offre un rapprochement automatisé, ce qui rationalise le processus de mise en correspondance des factures avec les paiements correspondants. De la même manière, cela élimine les efforts de rapprochement manuel, réduisant les erreurs et, par conséquent, faisant gagner du temps à votre équipe financière. Le rapprochement automatisé garantit que les factures correspondent exactement aux paiements, ce qui permet aux entreprises de gérer efficacement leurs flux de trésorerie et d'améliorer leur visibilité financière. En automatisant ce processus critique, les entreprises peuvent minimiser les retards et les divergences, améliorer la précision et optimiser la gestion de leur trésorerie. Il en résulte donc une amélioration de l'efficacité opérationnelle et de la performance financière.

Rapports de performance

Ensuite, notre solution fournit des rapports de performance détaillés qui offrent des informations et des analyses précieuses sur l'efficacité de votre programme d'escompte. Ces rapports vous permettent de suivre et de mesurer les indicateurs clés de performance (KPI). Par exemple, le taux de capture des remises, les remises pour paiement anticipé réalisées, l'amélioration du flux de trésorerie et le taux de participation des fournisseurs. Les rapports de performance vous permettent d'obtenir des informations fondées sur des données afin de prendre des décisions éclairées et d'optimiser vos stratégies d'escompte. En exploitant les rapports de performance, vous pouvez également obtenir une visibilité sur le retour sur investissement de votre programme d'escompte, identifier les domaines à améliorer et obtenir de meilleurs résultats financiers.

Offre de simulation

Troisièmement, notre solution comprend une fonctionnalité de simulation d'offre. Celle-ci vous permet de simuler différents scénarios d'escompte et d'en évaluer l'impact potentiel sur votre trésorerie et vos relations avec les fournisseurs. Grâce à la simulation d'offres, vous pouvez facilement modéliser et analyser différentes options d'escompte, telles que différents taux d'escompte ou conditions de paiement, et évaluer leur impact sur votre trésorerie et vos relations avec les fournisseurs. Cette fonctionnalité vous aide à prendre des décisions éclairées sur les stratégies d'escompte les plus optimales. Elle vous permet également de maximiser vos opportunités d'escompte pour paiement anticipé tout en maintenant des relations saines avec vos fournisseurs.

Fichier d'entrée de traitement personnalisable

Enfin, notre solution propose un fichier d'entrée de traitement personnalisable qui vous permet de configurer et de définir vos propres règles et paramètres d'escompte. Cette fonction vous permet d'adapter le programme d'escompte à vos exigences commerciales particulières. Par exemple, les taux de remise, les conditions de paiement et les critères d'éligibilité. Le fichier d'entrée de traitement personnalisable vous donne également la flexibilité et le contrôle sur votre programme d'escompte, vous permettant d'adapter et d'optimiser le programme en fonction des besoins spécifiques de votre entreprise. Cette fonction de personnalisation garantit que le programme d'escompte s'aligne sur les objectifs et les stratégies de votre entreprise, vous offrant ainsi une solution hautement adaptable et évolutive pour l'escompte dynamique.

A propos de B2BE

B2BE fournit des solutions de chaîne d'approvisionnement électronique à l'échelle mondiale, aidant les organisations à mieux gérer leurs processus de chaîne d'approvisionnement, offrant de meilleurs niveaux de visibilité, d'auditabilité et de contrôle. Nous sommes animés par une passion pour ce que nous faisons, inspirés par l'innovation et en nous basant sur des dizaines d'années de connaissances et d'expérience. Avec plus de 20 ans d'expérience, les équipes B2BE opèrent dans le monde entier.

Pour plus d'information, allez sur www.b2be.com