

Fiches Techniques

Solutions de visibilité

Collaborez visiblement avec vos partenaires commerciaux et votre organisation



Aperçu de la solution

Lorsque vous automatisez votre chaîne d'approvisionnement à l'aide de la solution Purchase to Pay (P2P), Order to Cash (O2C) ou d'une solution de gestion des documents, la visibilité est la clé de son succès. L'automatisation s'accompagne d'un changement de processus, ce qui signifie que vous pouvez fournir à vos partenaires commerciaux et à votre organisation des niveaux de visibilité plus élevés pour travailler ensemble.

Lorsque les fonctions d'une organisation sont en mesure de visualiser plus facilement les processus automatisés, elles s'approprient plus efficacement le processus et cela permet également de réduire les niveaux de support au sein de votre chaîne d'approvisionnement.

La suite d'outils de visibilité de B2BE est disponible via la solution Web Portal, un environnement dans le cloud qui non seulement donne accès à de nombreuses solutions de chaîne d'approvisionnement de B2BE, mais qui permet à toutes les parties prenantes au processus de s'engager et de visualiser les processus plus facilement. Que ce soit du côté de l'offre ou de la vente de votre chaîne d'approvisionnement, c'est aussi flexible que cela.

Principales Caractéristiques

Contrôles sécurisés des accès et des données

Lorsque vous avez besoin de contrôler qui peut accéder à quelles applications et quelles données ils voient, le portail Web peut facilement être configuré pour gérer l'accès, l'authentification à deux facteurs, le SSO gérant quelles applications l'utilisateur peut accéder et quels documents et données il peut voir. Ainsi, vous pouvez ajouter un fournisseur qui n'a accès qu'à ses documents ou une fonction de comptabilité fournisseurs qui peut accéder à tous les documents et aux solutions de comptabilité fournisseurs.

Environnement des fournisseurs et des clients

B2BE propose des solutions de visibilité pour les deux côtés de votre chaîne d'approvisionnement. Que vous souhaitiez créer une plus grande visibilité pour les fournisseurs ou les clients ou utiliser des applications spécifiques pour gérer chaque côté de votre chaîne d'approvisionnement, le même portail Web peut être déployé pour les deux avec des niveaux d'accès et des outils distincts.

Hébergement dans le cloud

Le portail Web est hébergé dans le cloud, ce qui signifie qu'il ne nécessite aucun matériel ni réseau, si ce n'est un accès à l'internet. Par conséquent, le portail Web est accessible de n'importe où et par n'importe qui dans votre organisation, ou par des tiers à qui vous souhaitez donner accès, et il est avantageux de collaborer avec eux.

Locataire unique, organisations multiples

L'environnement hébergé dans le cloud est entièrement cloisonné, ce qui signifie que votre instance de portail Web ne contient que vos données et n'est pas partagée par d'autres clients de B2BE. Cependant, si vous avez différentes organisations ou unités commerciales ou si vous opérez dans plusieurs pays, vous pouvez facilement mettre en place plusieurs organisations dans l'environnement qui peuvent être séparées ou partagées par chacune.

Image de marque configurable

Le portail Web, qu'il soit axé sur les clients ou les fournisseurs, ou sur les deux, peut être personnalisé pour refléter l'aspect en ligne de votre organisation, de sorte que les utilisateurs aient le sentiment que la solution fait partie de votre organisation. De même, l'accès peut être lié à votre site web, à votre intranet ou simplement fonctionner comme une solution autonome.

Solutions de visibilité



Portail Web pour les fournisseurs

Engagez et gérez les relations avec les fournisseurs, les outils et plus encore avec le portail Web des fournisseurs de B2BE.



Portail Web pour les clients

Apprendre à s'engager auprès de vos clients et utiliser une gamme de solutions pour mieux gérer cela ? Le portail web client B2BE vous y aidera.

Ce que vous pouvez réaliser avec les solutions de Visibilité de B2BE



Réunissez votre chaîne d'approvisionnement

Toutes les solutions, tous les outils et tous les documents sont accessibles en un seul endroit, ce qui signifie que votre organisation, vos partenaires commerciaux et les tiers passent moins de temps à se courir après pour partager des informations et gagner en visibilité. Vous pouvez ainsi mieux gérer votre chaîne d'approvisionnement, trouver des documents, partager des informations et, d'une manière générale, mieux comprendre les processus organisationnels des uns et des autres.



Facile à utiliser et intuitif

Une fois le portail Web configuré, que ce soit pour votre chaîne d'approvisionnement ou pour celle du client, les interfaces sont faciles à utiliser et très intuitives. Qu'il s'agisse d'une solution P2P ou O2C, ou de n'importe quelle solution de gestion de documents et de flux de travail de B2BE.



Développement communautaire

Dans la chaîne d'approvisionnement, le fait de travailler avec des partenaires commerciaux, des fournisseurs ou des clients, d'une manière axée sur la communauté, signifie que vous obtiendrez davantage de ces relations. Cela signifie que vous améliorerez l'efficacité et réduirez les coûts. La solution de portail Web est essentielle pour aider à partager et à créer cette communauté.



Gains d'efficacité

En règle générale, vos systèmes internes ne sont pas accessibles à l'extérieur, alors que le portail Web l'est déjà. Les documents que vous envoyez ou les applications que vous utilisez pour gérer les solutions de distribution de documents, P2P et O2C permettent de donner plus facilement accès à des tiers, ce qui signifie également qu'ils peuvent répondre plus rapidement et plus efficacement.

A propos de B2BE

B2BE fournit des solutions de chaîne d'approvisionnement électronique à l'échelle mondiale, aidant les organisations à mieux gérer leurs processus de chaîne d'approvisionnement, offrant de meilleurs niveaux de visibilité, d'auditabilité et de contrôle. Nous sommes animés par une passion pour ce que nous faisons, inspirés par l'innovation et en nous basant sur des dizaines d'années de connaissances et d'expérience. Avec plus de 20 ans d'expérience, les équipes B2BE opèrent dans le monde entier.

Pour plus d'information, allez sur www.b2be.com