



Data Sheet

Supplier On-boarding oplossingen

Aansturen van leveranciers- en organisatieverandering

Oplossingsoverzicht

Om de waarde van leveranciers change management en uw Purchase to Pay (P2P)-oplossing echt te benutten, moet u de leverancier betrekken, met hem communiceren en hem meenemen in zijn reis.

B2BE heeft een reeks oplossingen om te helpen bij het onboarden van leveranciers. Van geautomatiseerde self on-boarding via het P2P Portal tot en met managed roll-out en on-boarding voor uw leveranciers EDI oplossingen.

B2BE kan u helpen uw elektronische gemeenschap op de meest efficiënte manier te creëren om de investeringen die zijn gedaan als onderdeel van het automatiserings- en P2P-traject van uw organisatie te benutten.

Belangrijkste kenmerken

Geautomatiseerde onboarding van leveranciers

Met de on-boarding workflow voor leveranciers kunt u automatische onboarding instellen. Als de gegevens van de leverancier overeenkomen met de gegevens in uw systeem, kunt u de leverancier automatisch en zonder menselijke tussenkomst in uw leveranciersportaal invoeren.

Goedkeuringsworkflow voor leveranciers

Als u er de voorkeur aan geeft onboarding-verzoeken van leveranciers goed te keuren, meldt de workflow automatisch wanneer een leverancier toegang heeft aangevraagd en kunt u deze handmatig beoordelen en de toegang accepteren of weigeren.

B2BE ondersteunde on-boarding

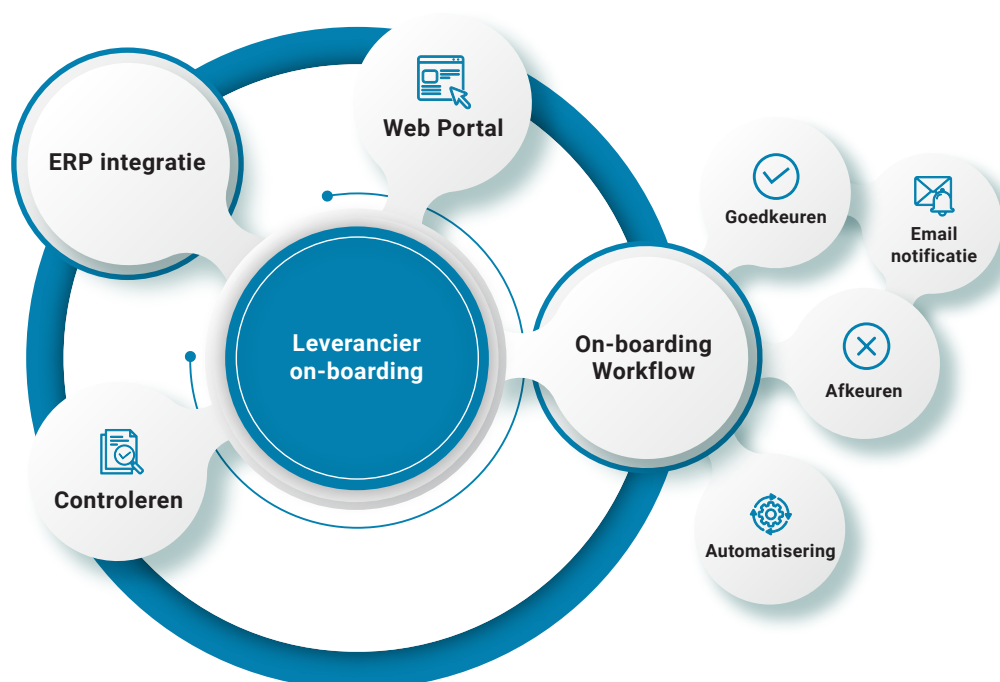
Natuurlijk kan B2BE ook de on-boarding beheren. Dit kan de toegang tot de P2P Portal zijn of met EDI integratie, testen en instellen. De betrokkenheid van B2BE kan veel of weinig zijn.

Rapportage

Er zijn een aantal rapporten voor leveranciers die zijn aangenomen, zodat u dit gedurende het hele proces van leveranciersbetrokkenheid kunt bijhouden.

Dashboard en applicatie dashlets

Ook zijn er snapshot-dashlets om snel en eenvoudig verslag uit te brengen over de onboarding van leveranciers via het Purchase to Pay-portaal.



Wat u kunt bereiken met de Supplier On-boarding oplossingen van B2BE



Samenwerking

Als u uw leveranciers gemakkelijk kunt betrekken bij uw P2P-traject, kunt u sneller elektronisch met hen samenwerken en worden interacties met leveranciers zinvoller en gericht op wat nodig is en wordt er minder tijd besteed aan de dagelijkse gang van zaken.



Gebruiksvriendelijke oplossingen

Alle on-boarding oplossingen zijn eenvoudig te gebruiken in de cloud, dus als je leveranciers wilt on-boarden of als je wilt dat leveranciers zichzelf on-boarden is het een zeer eenvoudig proces. Natuurlijk wordt het nog eenvoudiger als B2BE helpt bij het on-boarden van leveranciers die EDI ondersteunen.



Zelfontplooiing

Wanneer een leverancier via het Purchase to Pay portaal over de middelen beschikt om zijn eigen vragen te beantwoorden, betekent dit per definitie dat uw personeel minder tijd kwijt is aan het beantwoorden van vragen van leveranciers, en dat is goed voor beide partijen.



Kostenbesparingen op processen en documenten

Elektronisch samenwerken met uw leveranciers met een end-to-end P2P-oplossing verbetert niet alleen de processen, maar helpt ook de kosten van het zakendoen te verlagen, wat altijd een belangrijke ROI is voor elke P2P-oplossing.

Over B2BE

B2BE levert wereldwijd elektronische supply chain oplossingen en helpt organisaties hun supply chain processen beter te beheren. Dit zorgt voor een beter inzicht, controleerbaarheid en controle over uw bedrijfsprocessen. We worden gedreven door een passie voor wat we doen, geïnspireerd door innovatie en ondersteund door een schat aan kennis. Met meer dan 20 jaar ervaring zijn er B2BE-teams wereldwijd actief.

Ga voor meer informatie naar www.b2be.com