



Data Sheet

B2B e-Catalogus Oplossingen

B2B e-Catalogue oplossingen om de aankoopbehoeften van uw klant te ondersteunen

Oplossingsoverzicht

Met de B2B e-Catalogue oplossing van B2BE kunt u uw klanten beter ondersteunen, nieuwe markten bereiken en de veranderende vraag van het bedrijfsleven bijhouden.

Veel van uw B2B-klanten willen uw catalogusgegevens en -inhoud niet langer in hun systemen beheren, maar willen dat u dat voor hen doet en tegelijkertijd een gemakkelijke manier biedt om uw producten te kopen.

Of het nu gaat om een punch-in oplossing, de punch-out behoeften van uw klant of gewoon om het bereiken van nieuwe markten en het afdekken van alle marktkanalen, de B2B e-catalogus van B2BE kan u ondersteunen op uw reis.

Belangrijkste kenmerken

Klant punch-in ondersteuning

Uw klanten punch-out ondersteuning kunnen bieden is een voordeel voor uw organisatie en concurrerend als leverancier. Het betekent ook minder catalogusintegratie bij uw klanten, omdat u nu zelf de gegevens en de inhoud onderhoudt, zodat deze altijd kloppen. De B2B e-Catalogus van B2BE kan de punch-in eisen van uw klant ondersteunen en ook de reverse purchase order functionaliteit als zij dat wensen en ondersteunen.

Toegangscontrole op maat

De e-catalogus is volledig aanpasbaar op basis van rollen en inhoud, zodat uw producten per gebruiker of profiel kunnen worden beperkt, zodat uw klanten alleen kunnen bestellen wat u aan de klant verkoopt of wat zij alleen mogen kopen.



Gestructureerde productvariabelen

De structurering van een productvariabele in termen van productgroepen en attributen is van groot belang om ervoor te zorgen dat uw klanten het product logisch gezien snel en gemakkelijk kunnen vinden, wat de B2BE B2B e-catalogus ondersteunt.

Rijke inhoud

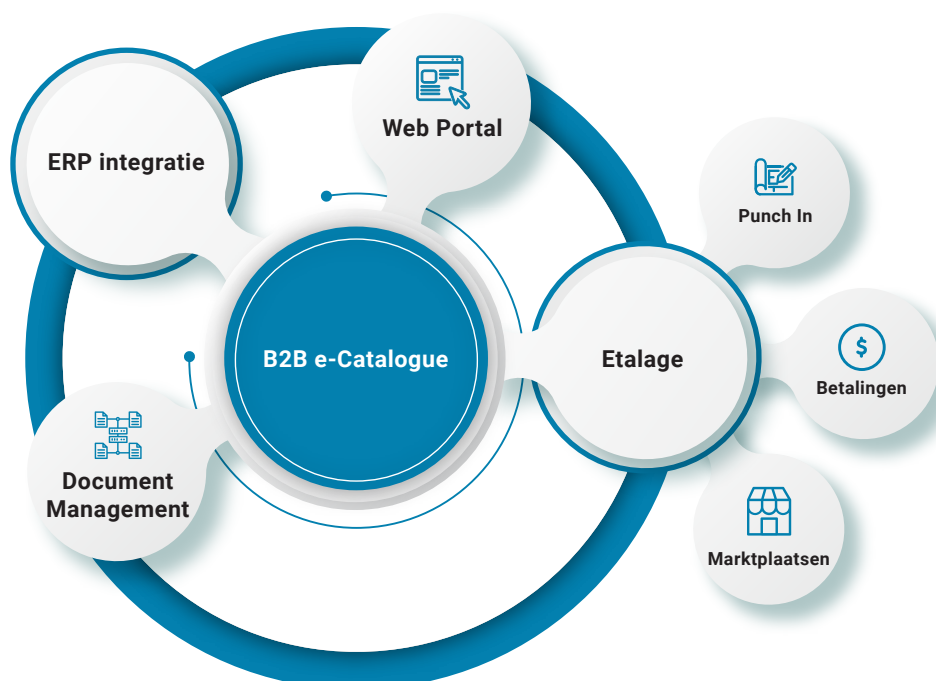
De B2B e-catalogus kan alle soorten rijke inhoud ondersteunen om de gebruikerservaring te verbeteren. B2B-verkoop is vaak afhankelijk van gedetailleerde ondersteunende informatie, zodat de e-catalogus technische tekeningen of documentatie, afbeeldingen en ander ondersteunend materiaal kan ondersteunen om het verkoopproces te ondersteunen.

Geautomatiseerde upload van inhoud

Verkooporders die vanuit de e-catalogus in uw ERP- of bedrijfssysteem worden geïntegreerd lossen het verkeer in één richting op. U moet echter nog steeds productgegevens in de catalogus krijgen en met behulp van de EDI-omgeving van B2BE kan dit worden geautomatiseerd en de catalogus, of andere ondersteunende gegevens, in kaart worden gebracht in uw B2B e-catalogus zodat updates worden geautomatiseerd.

B2B e-catalogus in de cloud

De B2BE B2B e-catalogus wordt gehost in de cloud, waardoor uw organisatie niet hoeft te investeren in of het beheer te voeren over de infrastructuur en beveiliging of fail-over vereisten om een B2B e-catalogus goed te beheren. De catalogus bevindt zich in de cloudomgeving van B2BE om het u gemakkelijk te maken.



Wat u kunt bereiken met de B2B e-Catalogus oplossing van B2BE



Cloud gebaseerd en gemakkelijk in te stellen

Aangezien de oplossing op de cloud is gebaseerd, betekent dit dat er geen hardware hoeft te worden beheerd en dat de investering vooraf lager is. B2BE kan u relatief snel in staat stellen uw geïntegreerde O2C-oplossing te completeren.



Gegevensstructuur en -inhoud

De manier waarop je gegevens onderbrengt en hoe deze in de B2B e-catalogus getoond of beschikbaar gesteld moeten worden, kan net als de meeste andere EDI-bestanden die B2BE behandelt, eenvoudig worden doorgegeven. Dus als je gegevens alleen op een bepaalde manier kunt produceren of als er andere gegevens, links of documenten aan de inhoud gekoppeld moeten worden kan B2BE helpen dit te automatiseren als onderdeel van jouw B2B e-catalogus opzet.



Eén verkooporderkanaal

Wanneer verkooporders in de B2B e-catalogus worden aangemaakt, worden zij op dezelfde manier in uw ERP- of bedrijfssysteem geïntegreerd als een EDI-bestand, zodat verkooporders hetzelfde proces volgen en dezelfde validatie of workflows van toepassing zijn als deze zijn ingesteld als onderdeel van uw O2C-oplossing.



Complete oplossingen voor verkoopkanalen

Door de B2B e-catalogus te combineren met bijvoorbeeld verkooporderautomatisering en EDI bent u er zeker van dat u het grootste deel van de verkooporders van uw klanten kunt integreren, waardoor u beter kunt inspelen op de behoeften en eisen van de klant en producten sneller de deur uit kunt doen.

Over B2BE

B2BE levert wereldwijd elektronische supply chain oplossingen en helpt organisaties hun supply chain processen beter te beheren. Dit zorgt voor een beter inzicht, controleerbaarheid en controle over uw bedrijfsprocessen. We worden gedreven door een passie voor wat we doen, geïnspireerd door innovatie en ondersteund door een schat aan kennis. Met meer dan 20 jaar ervaring zijn er B2BE-teams wereldwijd actief.

Ga voor meer informatie naar www.b2be.com