



Dynamische Diskontierungslösungen für Einkäufer

Steigern Sie Ihre Profitmargen und stärken Sie Ihre Lieferantenbeziehungen mit unserer Dynamischen- Diskontierungs-Lösung für Einkäufer

Lösungsüberblick

Unsere hochmoderne Dynamische Diskontierungs- Lösung für Einkäufer versetzt Ihr Unternehmen in die Lage, den Liquiditätsfluss zu verbessern, die Profitabilität zu steigern und engere Beziehungen zu Ihren Lieferanten zu knüpfen. Durch die Nutzung von Skonti können Sie Ihre Profitmarge erheblich verbessern und gleichzeitig Ihren Lieferanten die dringend benötigte Liquidität zur Verfügung stellen.

Mit unserer fortschrittlichen Technologie und unserem kooperativen Ansatz können Sie ein Win-Win-Szenario erreichen, von dem sowohl Ihr Unternehmen als auch Ihre Lieferanten profitieren. Begleiten Sie uns auf diesem Weg, um Ihr Beschaffungs- und Finanzwesen zu transformieren, nachhaltiges Wachstum zu fördern und eine robuste und widerstandsfähige Lieferkette zu unterstützen.



Hauptmerkmale

Automatisierte Abstimmung

Erstens bietet unsere Dynamische Diskontierungs-Lösung für Einkäufer eine automatische Abstimmung, der den Prozess des Abgleiches von Rechnungen mit den entsprechenden Zahlungen optimiert. Dadurch entfällt der manuelle Abgleich, wodurch Fehler reduziert werden und Ihr Finanzteam folglich Zeit spart. Der automatisierte Abgleich stellt sicher, dass Rechnungen und Zahlungen genau übereinstimmen, so dass Unternehmen ihren Cashflow effizient verwalten und die finanzielle Transparenz verbessern können. Durch die Automatisierung dieses wichtigen Prozesses können Unternehmen Verzögerungen und Diskrepanzen minimieren, die Genauigkeit verbessern und ihr Cashflow-Management optimieren. Dies führt zu einer verbesserten betrieblichen Effizienz und finanziellen Leistungsfähigkeit.

Performance-Berichte

Als Nächstes bietet unsere Lösung detaillierte Leistungsberichte, die wertvolle Einblicke und Analysen über die Effektivität Ihres Rabattprogramms bieten. Mit diesen Berichten können Sie wichtige Leistungsindikatoren (KPIs) verfolgen und messen. Zum Beispiel die Skontoerfassungsrates, die realisierten Skonti, die Verbesserung des Cashflows und die Teilnahmequote der Lieferanten. Leistungsberichte liefern Ihnen datengestützte Erkenntnisse, mit denen Sie fundierte Entscheidungen treffen und Ihre Skontostrategien optimieren können. Durch die Nutzung von Leistungsberichten können Sie auch den ROI Ihres Skontoprogramms einsehen, Bereiche mit Verbesserungspotenzial identifizieren und insgesamt bessere finanzielle Ergebnisse erzielen.

Angebots-Simulation

Drittens bietet unsere Lösung Simulationsfunktionen. Damit können Sie zunächst verschiedene Diskontierungsszenarien simulieren und dann die möglichen Auswirkungen auf Ihren Cashflow und Ihre Lieferantenbeziehungen bewerten. Mit der Angebotssimulation können Sie auf einfache Weise verschiedene Diskontierungsoptionen modellieren und analysieren, wie z. B. unterschiedliche Diskontsätze oder Zahlungsbedingungen, und deren Auswirkungen auf Ihren Cashflow und Ihre Lieferantenbeziehungen bewerten. Diese Funktion hilft Ihnen, fundierte Entscheidungen über die optimalsten Rabattierungsstrategien zu treffen. Außerdem können Sie so sicherstellen, dass Sie Ihre Skantomöglichkeiten maximieren und gleichzeitig gesunde Lieferantenbeziehungen aufrechterhalten.

Benutzerdefinierte Eingabe-Datei für die Backend-Behandlung

Schließlich bietet unsere Lösung eine anpassbare Backend-Behandlungseingabedatei, mit der Sie Ihre eigenen Rabattregeln und -parameter konfigurieren und definieren können. Mit dieser Funktion können Sie das Rabattprogramm an Ihre individuellen Geschäftsanforderungen anpassen. Zum Beispiel Rabattsätze, Zahlungsbedingungen und Zulassungskriterien. Die anpassbare Eingabedatei für die Behandlung im Backend gibt Ihnen außerdem Flexibilität und Kontrolle über Ihr Rabattprogramm, so dass Sie das Programm an Ihre spezifischen Geschäftsanforderungen anpassen und optimieren können. Wichtig ist, dass diese Benutzerdefinierte Funktion sicherstellt, dass das Rabattprogramm mit Ihren Geschäftszielen und -strategien übereinstimmt und Ihnen eine äußerst anpassungsfähige und skalierbare Lösung für dynamische Rabatte bietet.

Über B2BE

B2BE bietet elektronische Supply-Chain-Lösungen weltweit an, die Unternehmen dabei helfen, ihre Supply-Chain-Prozesse besser zu verwalten und ein höheres Maß an Transparenz, Prüfbarkeit und Kontrolle zu erreichen. Die Leidenschaft für das, was wir tun, treibt uns an, Innovation ist unsere Inspiration, und wir verfügen über ein umfangreiches Wissen. Mit über 20 Jahren Erfahrung sind die B2BE-Teams weltweit im Einsatz.

Weitere Informationen finden Sie unter www.b2be.com